

„Durch den Umgang mit verschiedensten Menschen und Kulturen entstehen neue Situationen, die mich fördern und fordern und denen ich mit Initiative und Verantwortung begegnen kann.“

Christian E.



Es gibt viele Gründe, sich für HUMAN zu entscheiden!

Unsere Stärke sind Reagenzien und Analysesysteme für die klinische Labordiagnostik. Unsere Strategie ist die konsequente Partnerschaft zu unseren weltweiten Distributoren und Kunden. Das Ergebnis: Heute vertrauen Kunden in mehr als 160 Ländern unseren Produkten und Lösungen „Made in Germany“. Seit 40 Jahren sind wir auf Erfolgskurs. Unsere Mitarbeiter gestalten ihn aktiv und unmittelbar mit – für unser Unternehmen und für ihre eigene Zukunft! Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für den Standort Wiesbaden zum schnellstmöglichen Termin einen

International Sales Manager m/w

DAS BRINGEN SIE MIT

Sie haben vorzugsweise eine wissenschaftliche Ausbildung und Erfahrung im Verkauf an internationale Händlerorganisationen. Sie haben fundierte Kenntnisse im Bereich der in-vitro Diagnostik (Reagenzien und Geräte) und beherrschen die englische Sprache verhandlungssicher in Wort und Schrift. Kenntnisse der französischen Sprache sind von Vorteil. Sie sind eine dynamische, international erfahrene und vertriebsorientierte Persönlichkeit. Sie sind durchsetzungsstark und zielorientiert. Eine hohe Reisebereitschaft (ca. 50 %) ist Voraussetzung.

IHRE AUFGABEN

In Zusammenarbeit mit den lokalen Distributoren erstellen Sie die Umsatz- und Ertragsplanung für die in Ihrer Verantwortung liegenden Länder und überwachen die Umsetzung der Planung. Sie setzen die Marketing- und Preispolitik beim Kunden um und erstellen die Vertriebsstrategie. Die Kontrolle der Umsätze und Erträge sowie die Einleitung von Korrekturmaßnahmen bei Abweichungen gehören ebenfalls zu Ihren Aufgaben. Sie führen gemeinsame Besuche mit den Distributoren der einzelnen Länder in Krankenhäusern und Labors durch. Weiterhin sind Sie verantwortlich für die Ausweitung des Distributorennetzwerks durch Akquisition sowie für die Durchführung von Produktschulungen bei Neukunden.

DAS BIETEN WIR IHNEN

Wir bieten Ihnen Raum für persönliche Entwicklung in einem offenen und anspruchsvollen Umfeld. Weiterhin zeichnen uns kurze Entscheidungswege, ein gutes Betriebsklima und attraktive Sozialleistungen, wie z.B. betriebliche Altersvorsorge, aus. Wenn es Ihnen darüberhinaus wichtig ist Erfolg für sich selbst sichtbar mit zu gestalten, dann bewerben Sie sich noch heute.

BEWERBUNG BITTE AN

HUMAN GmbH
Frau Farima Habibi
Max-Planck-Ring 21
65205 Wiesbaden
Telefon: 06122-9988 0
Fax: 06122-9988100
E-Mail: ISM-Bewerbung@human.de
www.human.de